



CERTYFIKACJA THE BRIDGE PERSONALITY



Zdobądź uprawnienia do stosowania międzynarodowego narzędzia The Bridge Personality w praktyce biznesowej oraz do realizacji projektów rozwojowych zgodnych z tą metodyką.

“

Rynek e-commerce i nasz styl działania powodują, że szukamy osób z konkretnymi predyspozycjami. Pomaga nam w tym The Bridge Personality, dlatego podjęcie decyzji o certyfikacji było dla nas proste. Otrzymaliśmy gotową metodykę oraz rozwiązania, które mogliśmy bez trudu dostosować do naszej organizacji.

Ewa Szafrńska, HR Specialist w I-systems.

“

Certyfikowanym konsultantem The Bridge Personality jestem od 2017 roku. Najbardziej cenię podejście liczbowe, a moi klienci podkreślają wiarygodność danych na poziomie 95-97%.

Agnieszka Czaplńska, właściciel Coach & More, certyfikowany konsultant The Bridge Personality.

“

W pracy menedżera HR międzynarodowej organizacji, kluczowe jest korzystanie z najlepszych rozwiązań. Projekt realizowany z INSPIRE Sourcing dla zespołu sprzedażowego i menedżerów został wyróżniony jako Innowacje HR w 2017 roku.

Małgorzata Łysiak, Assistant Manager HR w Toyota Tsusho Europe S.A.

CZYM JEST BRIDGE I JAKIE DAJE INFORMACJE

- ✓ THE BRIDGE PERSONALITY to jedyny kwestionariusz osobowości, który wskazuje na liczbach predyspozycje do:

34

cech osobowości

8

kluczowych kompetencji
biznesowych

16

typów
MBTI

- ✓ Generuje raport dedykowany sprzedaży, wskazując na liczbach predyspozycje do:

6

etapów sprzedaży

4

typów sprzedaży

- ✓ Weryfikuje spójność odpowiedzi wg 3-stopniowej skali oraz łączy teorię Wielkiej Piątki z koncepcją typów osobowości Junga.

Metodyka The Bridge Personality pozwala przewidzieć sposób zachowania człowieka w miejscu pracy. Narzędzie spełnia kryteria dobroci testu, co daje gwarancję wiarygodności danych. Wykonano już ponad **250.000 diagnoz**. Ocena wiarygodności danych wg uczestników **95-97%**.

ODPOWIADA NA PYTANIA

1. Na ile pracownicy są dopasowani do zadań realizowanych na stanowisku.
2. Które predyspozycje warunkują, że pracownik:
 - szybko zmienia pracę i istnieje ryzyko, że może odejść z firmy
 - wywiązuje się z obowiązków w odpowiednim terminie i jakości
 - wyłapuje zagrożenia rynkowe i znajduje rozwiązania ryzyk
 - unika konfliktów i jest otwarty na informację zwrotną
 - jest proaktywny, czyli sam z siebie wychodzi z inicjatywą
 - potrafi współpracować
 - jest asertywny i pewny siebie
 - potrafi wykonywać kilka rzeczy naraz i radzi sobie ze stresem
 - potrafi analizować i wyciągać wnioski
 - efektywnie pracuje w środowisku liczb
3. Jakiego wsparcia realnie potrzebuje pracownik i zespół, co optymalizuje procesy rozwojowe.
4. Jaki jest profil osobowości „idealnego” kandydata na dane stanowisko, co ułatwia rekrutację bądź przesunięcia wewnętrzne.

CO DOSTARCZA CERTYFIKACJA?



METODYKĘ

30 lat doświadczeń biznesowych i badawczych INSPIRE Sourcing zawarte w autorskiej metodyce, do której dostęp uzyskują certyfikowani konsultanci.



NARZĘDZIA

do samodzielnego prowadzenia diagnoz, sesji feedbackowych, doradztwa biznesowego dla organizacji, coachingu indywidualnego.



WIEDZĘ

psychometryczną, badawczą, biznesową, narzędziową.



PRAKTYKĘ

licencje testowe do prowadzenia indywidualnych diagnoz, analizę konsultanta, feedback w czasie rzeczywistym.



ANALITYKĘ

Opartą na ustrukturyzowanych danych, płynących z badań predyspozycji osobowości.



GWARANCJĘ

zachowania jednakowej jakości prowadzonych diagnoz przy wykorzystaniu otrzymanych narzędzi i metodyki.

2 dniowy praktyczny proces certyfikacji



UPRAWNIENIE
THE BRIDGE
PERSONALITY

01

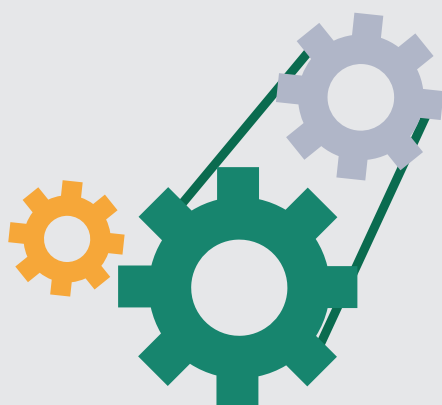


UPRAWNIENIE
THE BRIDGE SALES
PERFORMANCE

02

Często proces certyfikacji narzędzi dostępnych na rynku polega na poznanie narzędzia, brakuje zaś metodyki prowadzenia diagnoz i projektów rozwojowych oraz narzędzi do samodzielnej sprzedaży. W konsekwencji konsultanci nie korzystają z narzędzia bądź nie zachowują odpowiedniej jakości diagnozy. Zostań Konsultantem i otrzymaj pełną metodykę prowadzenia diagnoz i procesów doradczych.

Daj się zainspirować!



Inspire
S O U R C I N G

ul. Benedykta Ciesza 1
30-427 Kraków
tel. +48 515 055 599
e-mail: biuro@isourcing.pl

isourcing.pl